

Wir sind die Hectronic Vertriebs- und Service GmbH – die Brückenbauer zwischen Hectronic-Produkten und unseren Kunden. Mit unserem Motto „Verstehen – Beraten – Machen“ bieten wir einen echten Mehrwert und sind seit unserer Gründung im Jahr 2013 zu einem erfolgreichen Partner für innovative Komplettlösungen im Bereich Tanken geworden.

Unsere Niederlassungen sind in Berlin, Bremen, Diepholz, Leipzig, Mannheim und Oberhausen.

Was uns auszeichnet: Schnelle und unkomplizierte Entscheidungswege, flache Hierarchien – hier kennt jeder jeden, ein vertrauensvoller Teamspirit sowie hohe Flexibilität und Verantwortungsbewusstsein

Gemeinsam bewegen wir die Welt – Willkommen bei Hectronic!



Vertriebsmitarbeiter Tanken (m/w/d) in Oberhausen

Das erwartet Sie bei uns:

In unserer Tanken-Abteilung übernehmen Sie eine zentrale Rolle im aktiven Wachstum und der langfristigen Kundenbindung. Sie sind für folgende Aufgaben verantwortlich:

- Akquisition von Neukunden: Sie begeistern neue Geschäftspartner für unsere Komplettlösungen und bauen nachhaltige Beziehungen auf.
- Betreuung und Ansprechpartner von Bestandskunden: Sie sind der vertraute Ansprechpartner für unsere Kunden – von der individuellen Beratung bis hin zur Vertragspflege.
- Erstellung und Überwachung von Angeboten bis hin zum Vertragsabschluss: Sie entwickeln maßgeschneiderte Angebote, begleiten den Verkaufsprozess und schließen Verträge erfolgreich ab.
- Ansprechpartner im Bereich „After-Sales“: Sie stehen unseren Kunden auch nach dem Kauf zur Seite – für Fragen, Lösungen und weitere Serviceleistungen.

Das bringen Sie mit:

Sie überzeugen durch eine kombinierte Stärke aus Vertriebs-Erfahrung, technischer Affinität und kaufmännischer Kompetenz. Der Vertrieb liegt Ihnen im Blut – Sie gehen offen auf Menschen zu und verwandeln Chancen in erfolgreiche Abschlüsse.

- Erfolgreich abgeschlossene wirtschaftliche oder technische Ausbildung
- Technikaffinität und solide IT-Kenntnisse sowie ein Grundverständnis für betriebswirtschaftliche Prozesse und projektorientiertes Arbeiten
- Strukturierte, eigenständige und analytische Arbeitsweise – Sie planen und übernehmen Verantwortung.
- Führerschein der Klasse B – für Flexibilität bei Kundenbesuchen und Dienstreisen
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie gute Umgangsformen
- Eigeninitiative, Teamfähigkeit, Kundenorientierung und Kommunikationsstärke runden Ihr Profil ab

Was wir für Sie tun, damit Sie erfolgreich sein können:

- Zukunftssicheres Arbeitsverhältnis in einem wachsenden, stabilen Unternehmen
- Moderne Arbeitsausrüstung – von leistungsstarken Workstations bis hin zu mobilen Endgeräten
- Firmenfahrzeug mit der Möglichkeit zur Privatnutzung
- Flexible Arbeitszeiten mit hybrider Arbeitsmöglichkeit
- Individuelle Weiterbildungskonzepte, um Ihre Fachkompetenz stetig zu erweitern
- Ein motiviertes und engagiertes Team, das Sie herzlich willkommen heißt

Bereit, Teil unseres Teams zu werden?

Wenn Sie passioniert für Technik sind, Freude am Kundenaustausch haben und in einem dynamischen und zukunftsorientierten Unternehmen arbeiten möchten, dann sind Sie bei uns genau richtig!

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung inklusive Lebenslauf per Mail an **koch@hectronic.de**